

ПРАЙС-ЛИСТ НА УСЛУГИ ООО «КОМПАНИЯ АСУ XXI ВЕК»

Комплект «Сценарий своими руками»		Цена*
«Лайт»		4 500,00
«Стандарт»		8 500,00
«VIP»		12 500,00
«Разработка сценария холодного звонка»		Цена*
«Стандарт»	Тестирование сценария проводится Заказчиком	42 500,00
«VIP»	Тестирование сценария проводится Исполнителем	67 500,00
«ALL INCLUSIVE»	Разработка сценария холодного звонка «VIP» + 1 месяц услуги «Звонарь в аренду»	
<p>!!!ВАША ВЫГОДА ПРИ ПОКУПКЕ КОМПЛЕКТА «ALL INCLUSIVE» 7 500 руб.!!! Стоимость услуг, входящих в состав пакета: Разработка сценария холодного звонка «VIP» - 65 000 руб. !ЭКОНОМИЯ 2 500 руб. от стандартного прайс-листа! «Звонарь в аренду» 1месяц – 50 000 руб. !ЭКОНОМИЯ 5 000 руб. от стандартного прайс-листа!</p>		115 000,00
Услуга «Звонарь в аренду»		Цена*
Услуга «Звонарь в аренду» первый месяц		55 000,00/месяц
Услуга «Звонарь в аренду» второй и следующие месяцы Если перерыв составил не более 3-х недель		50 000,00/месяц
Услуги подбора базы для обзвона		Цена*
База для обзвона, сегментированная по направлениям деятельности организаций и регионам (не мельче областных центров) Источник 2ГИС, Контур-Фокус, Яндекс-Карты		15,00 руб./контакт

Услуги по ручной обработке предоставленной клиентом базы 25,00
Приведение переданной клиентом базы в требуемый формат руб./контакт

Ручной подбор базы через оф. сайты потенциальных клиентов по заданным Заказчиком параметрам 30,00
руб./контакт

Подбор базы с подтверждением представителем потенциального клиента в телефонном звонке заданных Заказчиком параметров 50,00
руб./контакт

Корпоративная книга продаж	Цена*
Разработка ККП «Стандарт»	90 000,00
Разработка ККП «VIP»	155 000,00
Разработка ККП «ALL INCLUSIVE»	255 000,00

Дополнительные услуги по разработке Корпоративной Книги Продаж	Цена*
«Экспресс-обследование» <i>Обследование и диагностика продукта, компании, целевого сегмента. Выделение правильных конкурентных преимуществ и выгод, выделение уникального торгового предложения и т.п.</i>	35 000,00
Онлайн-правка <i>Клиентом самостоятельно выбираются отдельные речевые блоки, требующие доработки. Длительность онлайн-общения 1,5 часа, после чего сценарист вносит корректировки, определенные на онлайн-правке, в текст ККП в пятидневный срок.</i>	12 000,00
Правка на основе тестовых звонков <i>Клиентом предоставляются не менее 25 записей переговоров менеджера с ЛПР, длительностью больше минуты, совершенных строго по речевым блокам ККП. Срок внесения изменений – 5 дней.</i>	22 000,00
Правка по письменным замечаниям клиента <i>Клиентом предоставляются письменные замечания и правки, относящиеся к конкретным речевым блокам ККП, а так же возражения, к которым необходимо прописать обработчики, а так же всю необходимую информацию, которую следует добавить в ККП.</i>	10 000,00

Генеральный директор
ООО «Компания АСУ XXI век»
Ретивых С.Н.



01.01.2018

Сарафан экспертности	Цена*
«Лайт»	60 000,00
«Стандарт»	130 000,00
«VIP»	219 000,00
Центр холодных продаж	Цена*
«Легкий старт»	41 000,00
«Стандарт»	180 000,00
«VIP»	278 500,00
«Отдел активных продаж»	Цена*
«Легкий старт»	123 500,00
«Стандарт»	383 500,00
«VIP»	534 500,00
«Отдел активных продаж под ключ»	Цена*
«Лайт»	584 500,00
«Стандарт»	1 119 500,00
«VIP»	1 586 000,00
«ALL INCLUSIVE»	1 802 000,00
«Разработка оптимальной структуры Отдела активных продаж»	Цена*

Генеральный директор
ООО «Компания АСУ XXI век»
Ретивых С.Н.



01.01.2018

«Стандарт» 250 000,00

«VIP» 300 000,00

«Разработка коммерческого предложения» Цена*

«Лайт» 17 000,00

«Стандарт» 29 000,00

«VIP» 38 000,00

«Разработка системы оплаты труда» Цена*

Услуга "Разработка СОР для существующего отдела продаж"
без изменения состава должности и структуры отдела / Весь ОП 70 000,00

Услуга "Разработка СОР для существующего отдела продаж"
без изменения состава должности и структуры отдела / МОП 23 000,00

Услуга "Разработка СОР для существующего отдела продаж"
без изменения состава должности и структуры отдела / РОП 31 000,00

Услуга "Разработка СОР для оптимального отдела продаж"
до 5 должностей в Отделе Продаж Стандарт 250 000,00

Услуга "Разработка СОР для оптимального отдела продаж"
до 5 должностей в Отделе Продаж VIP 300 000,00

«Руководитель отдела продаж» Цена*

«Стандарт» 35 000,00/месяц

«VIP» 51 000,00/месяц

Генеральный директор
ООО «Компания АСУ XXI век»
Ретивых С.Н.



01.01.2018

«ALL INCLUSIVE»

67 000,00/месяц

«Тренинг для менеджеров»

Цена*

«Лайт»

48 000,00

«Стандарт»

96 000,00

«VIP»

120 000,00

«Обследование продукта, рынка, создание УТП»

Цена*

«Лайт»

35 000,00

«Стандарт»

180 000,00

«VIP»

320 000,00

Разработка продающей страницы

Цена*

Разработка текста

по стандартам компании АСУ XXI Век

22 000,00

Разработка дизайна

16 000,00

Кодирование страницы

HTML5+CSS3 верстка

15 000,00

Подключение онлайн-магазина для автоматического приема платежей и обработки заказов

6 000,00

Покупка хостинга и домена**

1 500,00

Размещение страницы в интернет**

1 500,00

Генеральный директор
ООО «Компания АСУ XXI век»
Ретивых С.Н.



01.01.2018

**Создание потока потенциальных клиентов на страницу (от 200
ключевых фраз)*****

12 000,00

- * Цены приведены в рублях. НДС не облагается в соотв. со ст. 149 п. 2 пп. 26 части 2 НК РФ.
- ** Стоимость хостинга и домена клиент оплачивает отдельно по ценам выбранного поставщика
- *** Стоимость рекламы клиент оплачивает отдельно по ценам Yandex и Google

Генеральный директор
ООО «Компания АСУ XXI век»
Ретивых С.Н.



01.01.2018